



BAC PRO TCV UJ APPRENTISSAGE

TECHNICIEN CONSEIL VENTE

UNIVERS DE LA JARDINERIE

MISE À JOUR : AVRIL 2025

PARCOURS SCOLAIRE

Le Bac pro TCV UJ s'adresse aux jeunes attirés par **les métiers du commerce et de la vente**, avec une **spécialisation en jardinerie**. Il permet d'acquérir les **compétences commerciales** et la **connaissance des produits** nécessaires au métier de **Technicien Conseil-Vente**. À la **MFR du Blayais**, ce cursus propose une **ouverture à l'international**, un **accompagnement personnalisé** vers l'**insertion professionnelle** ou la **poursuite d'études**, ainsi qu'un appui à la **recherche d'un contrat d'apprentissage**.



DÉBUT DE LA FORMATION

➔ Rentrée prévisionnelle : Début Septembre 2025

PUBLIC VISÉ

- ➔
- Etre âgé entre 15 ans et 30 ans (sans limite d'âge pour les personnes en situation de handicap, sportif de haut niveau ou être en création d'entreprise).
 - Pour les personnes en situation de handicap, un accompagnement spécifique peut être engagé pour faciliter leur parcours en appui avec le référent handicap.

LIEU



- MFR du Blayais, 4 impasse du Merle, 33390 SAINT - MARTIN - LACAUSSE
- Entreprise(s) d'apprentissage dans le secteur professionnel sans limite géographique

PRÉ-REQUIS

Entrée en BAC PRO classe de 1ère :

- Après une 2nde pro des métiers en cohérence avec la spécialité.
- Après une 2nde générale sous dérogation du ministère.
- Après un CAP de la même spécialité.
- Après un CAP d'une autre spécialité sous dérogation du ministère.
- Sur réorientation sur classe de 1ère ou autre.
- Après une 2nde pro ou une 1ère pro d'une autre spécialité, d'une 1ère générale ou 1ère technologique sous dérogation du ministère.

Entrée en BAC PRO classe de Terminale:

- Après la classe de 1ère pro de la spécialité du Bac Pro visé
- Après une 1ère pro des métiers en cohérence avec la spécialité
- Après une 1ère pro d'une autre spécialité ou une 1ère générale ou une 1ère technologique sous dérogation du ministère

DURÉE



- Cycle sur 2 ans en Contrôle Continu de Formation (CCF)
- Rythme prévisionnel : 1 à 2 semaines en CFA, 1 ou 2 semaines en entreprise
- Formation théorique : 1 350 heures - Formation pratique : 47 semaines

DÉLAIS D'ACCÈS

- Réponse d'admissibilité immédiate à l'issue du RDV (obtention d'un rdv sous un délai moyen de 15 jours ou lors d'une Porte Ouverte)

COMPÉTENCES DÉVELOPPÉES

- ✓ **GESTION DES STOCKS, DES APPROVISIONNEMENTS ET MISE EN RAYON DES MARCHANDISES** : optimiser l'organisation du rayon ou de l'espace de vente
- ✓ **APPLICATION DES TECHNIQUES DE VENTE** : faire une vente en adéquation avec le besoin du client et les objectifs du magasin
- ✓ **ADÉQUATION AUX ÉVOLUTIONS DES MODES DE CONSOMMATION ET DE COMMERCIALISATION** : Proposer des solutions commerciales en réponse à différents segments de clients en cohérence avec le développement durable
- ✓ **COMMUNICATION ET TRAVAIL EN ÉQUIPE** : entretenir des relations avec la hiérarchie et l'équipe en respectant les consignes et les textes en vigueur pour atteindre les objectifs de vente
- ✓ **RÉALISATION D'OPÉRATIONS SPÉCIFIQUES AUX POINTS DE VENTE DE PRODUITS DE JARDIN** : entretenir et rendre attractif un espace de vente et de conseil

CONTENU DE LA FORMATION

➤ Enseignement général

- **BLOC 1** : Construction d'un raisonnement scientifique autour des questions du monde actuel
- **BLOC 2** : L'exercice du débat à l'ère de la mondialisation
- **BLOC 3** : Développer son identité culturelle
- **BLOC 4** : Actions et engagements individuels et collectifs dans des situations sociales

➤ Enseignement professionnel

- **BLOC 5** : Elaborer une stratégie de valorisation d'un produit de rayon
- **BLOC 6** : Répondre aux attentes de la politique commerciale du point de vente
- **BLOC 7** : Répondre aux attentes spécifiques d'un client particulier
- **BLOC 8** : Assurer d'un rayon de jardinerie
- **BLOC 9** : Animer un point de vente en jardinerie
- **BLOC 10** : S'adapter à des enjeux professionnels particuliers



STRUCTURES PROFESSIONNELLES (FORMATION PRATIQUE)

- **VENTE & CONSEIL** : accueil, écoute, argumentation, fidélisation.
- **CONNAISSANCE DES PRODUITS** : végétaux, outillage, soins aux plantes.
- **MISE EN VALEUR COMMERCIALE** : mise en rayon, étiquetage, promotions, animation.
- **GESTION DU POINT DE VENTE** : stock, commandes, encaissement, hygiène/sécurité.
- **SAVOIR-ÊTRE** : autonomie, contact client, rigueur, esprit d'équipe.

SECTEURS D'ACTIVITÉ

- ✓ Technicien conseil
- ✓ Commerçant
- ✓ Vendeur
- ✓ Responsable de magasin
- ✓ Responsable de rayon
- ✓ Attaché commercial
- ✓ Marchandiseur
- ✓ Adjoint des ventes
- ✓ Acheteur



ÉVALUATION

L'examen du BAC PRO TCV UJ est validé en contrôle continu en cours de formation et par les épreuves terminales en fin de cycle. Préparation à l'examen via des entraînements réguliers (2 examens blancs écrits et oraux) Un temps de synthèse et de régulation est prévu chaque début et fin de période de formation à la MFR entre le responsable de classe et le groupe. Un bilan intermédiaire et un bilan final sont organisés.

PASSERELLES ET DÉBOUCHÉS POSSIBLES

Si vous avez la volonté de poursuivre vos études après le Bac PRO TCV, le plus courant est :

After

BTS :

- MCO (Management Commercial Opérationnel)
- NDRC (Négociation et Digitalisation de la Relation Client)
- Certificats de spécialisation dans le secteur du commerce/vente

Exemples métiers (Code ROME) :

- D1301 – Management de magasin de détail
- D1209 – Vente de végétaux
- D1210 – Vente en animalerie
- D1503 – Management/gestion de rayon produits non alimentaires

100% d'insertion dans l'emploi et 64% d'insertion dans le métier

MOYENS ET MÉTHODES PÉDAGOGIQUES

La MFR est dotée des équipements suivants :

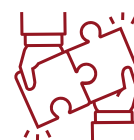
- Salles de cours équipées de tableau blanc interactif,
- Vidéoprojecteur interactif
- Salles informatiques équipées
- Classes mobiles
- Plateau technique pour les travaux pratiques
- Laboratoire de physique chimie
- Gymnase
- Caisse



Chaque séquence pédagogique s'appuie sur des cours magistraux, jeux de rôle, conduite de projets, semaine thématique, des visites pédagogiques, interventions. Les entreprises supports de formation sont visitées par le formateur qui accompagne l'apprenant. La formation associe solidement l'établissement employeur à la construction des compétences professionnelles de chaque apprenant. Suivi personnalisé en entreprise et centre de formation.

LES + DE LA MFR DU BLAYAIS

- Livret d'accompagnement individualisé de l'apprenant, suivi et accompagnement individualisé, bacs blancs pour se préparer à l'examen
- Projets divers tout au long de la formation



Apprentissage :

- Le contrat d'apprentissage peut être signé à n'importe quel moment de l'année de formation de 1ère et/ou de Terminale avec un minimum restant de 25% de formation au CFA. Un accompagnement à la recherche et à la signature du contrat pour les apprenants le souhaitant.
- Visite en entreprise par le responsable de classe.

Erasmus :

- Mobilité Européenne : 2 semaines de stage à l'étranger dans le cadre d'Erasmus (soumis à l'accord de l'employeur)

Prêt :

- 500€ aide au permis de conduire
- Ordinateur portable jusqu'à la fin de la formation ou équipement professionnel

VALIDATION DE LA FORMATION

Les candidats sont présentés aux épreuves terminales du BAC PRO TCV UJ organisées dans un établissement défini par la DRAAF. Chaque candidat reçoit une convocation pour chaque épreuve. Le BAC PRO est obtenu sur une moyenne de 10 à l'ensemble des épreuves terminales + CCF.

MODALITÉS D'ACCÈS

- Sur RDV avec la Direction ou un membre de l'équipe pédagogique.
- Satisfaire aux prérequis.
- Remplir et retourner complet le dossier d'inscription.
- Rentrée sous réserve de places disponible jusqu'au 31 octobre 2025 (candidature hors-délai : RDV avec la Direction pour étude du dossier).
- Par voie de l'apprentissage : trouver un Maître d'Apprentissage et signer le contrat dans un délai de 3 mois après la rentrée.

AUTRES INFOS...



- 100% de réussite sur 3 présentés

FINANCEMENT

- **Contrat apprentissage, contrat de professionnalisation secteur privé :**
8 200 €/ an (prise en charge par l'OPCO)



HÉBERGEMENT / RESTAURATION

- **Accueil en internat (pension complète) :**
Coût nuitée : 19,5 € - coût repas : 7 €
- **Accueil en 1/2 pension* :** 14 euros par repas (encadrement équipe éducative comprise dans le forfait)

*Apprenti du Secteur privé : aide de l'OPCO non déduite soit 3 euros par repas et 6 euros par nuit (en apprentissage)

RESPONSABLES DE LA FILIÈRE

Méline SEGUIN (diplôme niveau 6 : Licence Sciences Humaines et Sociales) :
melinda.seguin@mfr.asso.fr / 05.57.42.65.15

MONITEURS, ANIMATEURS ET INTERVENANTS

Cette formation est assurée par une équipe pédagogique permanente, dynamique et motivée, composée de formateurs certifiés à la dispense de la conduite des formations en alternance. Co-construction et évolution des compétences professionnelles à acquérir grâce à un travail de co-pilotage avec les professionnels rattachés à la formation.

ASSISTANT HANDICAP

Angeline COUPERNOT : angeline.coupernot@mfr.asso.fr

RÉFÉRENT HANDICAP

Sylvie DROCHON : sylvie.drochon@mfr.asso.fr

CHARGÉE DE DÉVELOPPEMENT ET RELATION ENTREPRISE / RÉFÉRENT HANDICAP FORMATION PROFESSIONNELLE

Céline STEINDORF : celine.steindorf@mfr.asso.fr

RÉFÉRENT APPRENTISSAGE

Méline SEGUIN : melinda.seguin@mfr.asso.fr
Géraldine RÊTE : mfr.blaye@mfr.asso.fr

RÉFÉRENT MOBILITÉ : Catherine MARAN : catherine.maran@mfr.asso.fr



MFR DU BLAYAIS

4 Impasse du Merle, 33390 Saint-Martin Lacaussade 05 57 42 65 15

ACCÈS

A10/RN 137 Bac Blaye-
Lamarque Bus TransGironde 430,
431 Navette gratuite pour les
internes le vendredi et le lundi
Blaye-MFR Parking



Etablissement privé sous contrat avec le ministère de l'Agriculture au titre de la mission de service public

☎ 05 57 42 65 15

✉ mfr.blaye@mfr.asso.fr



4 Impasse du Merle, 33390 Saint-Martin-Lacaussade



www.mfrblaye.fr